

# Persbericht

De Bilt, 18 augustus 2011

## Grontmij - halfjaarcijfers 2011

### Stabiele resultaten onder moeilijke marktomstandigheden

- Totale opbrengsten +46% € 547 miljoen (2010: € 376 miljoen)
- Onderliggende EBITA +30% € 22,1 miljoen (2010: € 17 miljoen)
- Winst na belastingen +49% € 6,1 miljoen (2010: € 4,1 miljoen)
- Autonome groei in alle business lines behalve in Planning & Design
- Akkoord over wijziging pensioenregeling in Nederland naar beschikbare premiereregeling
- Desinvestering Telecoms op schema
- Orderportefeuille stabiel, maar druk op prijsniveau houdt aan

---

#### Verkort overzicht resultaat half jaar

€ miljoen	<u>2011</u>	<u>2010</u>	Mutatie
<b>Totale opbrengsten</b>	<b>547</b>	376	45,6%
<b>Netto bedrijfsopbrengsten</b>	<b>416</b>	313	33,1%
<b>Onderliggende EBITDA*</b>	<b>29,5</b>	22,4	31,7%
<b>Onderliggende EBITA*</b> (Operationele winst)	<b>22,1</b>	17,0	30,0%
<b>Bijzondere / éénmalige posten</b>	<b>(3,1)</b>	(5,0)	
<b>EAI / desinvesteringen</b>	<u><b>0,4</b></u>	<u>0,6</u>	
<b>Aangepaste EBITA</b>	<b>19,4</b>	12,6	54,3%
<b>Winst na winstbelastingen</b>	<b>6,1</b>	4,1	49,0%
<b>Winst per aandeel €</b>	<b>0,29</b>	0,23	26,1%

---

\*Voor bijzondere / eenmalige kosten van € (3,1) mln (2010: € (4,4) mln), EAI / desinvesteringen € 0,4 mln (2010: € 0,6 mln) en geen acquisitiekosten in 2011 (2010: € (0,6) mln)

---

Sylvo Thijsen, voorzitter van de Raad van Bestuur van Grontmij N.V.: 'In het tweede kwartaal van 2011 hebben we onze activiteiten in Europa onder moeilijke marktomstandigheden verder gestabiliseerd door belangrijke geplande structurele verbeteringen en meer activiteiten op het gebied van marketing en aanbestedingen. Per saldo is de groei stabiel.

De autonome groei bleef het sterkst in onze business lines Transportation & Mobility en Water & Energy, vooral in de regio Scandinavië. In Frankrijk waren de activiteiten sterk voor Monitoring & Testing en Telecom. Aan de andere kant waren de kostenbesparende maatregelen door de meeste Europese regeringen voornamelijk te voelen bij Planning & Design, in het bijzonder in het Verenigd Koninkrijk maar ook in Nederland. Dit heeft geleid tot toegenomen prijsconcurrentie. Over het algemeen bleef de orderportefeuille stabiel en voldoende op niveau voor het komende halfjaar.

Dit kwartaal verkregen we een aantal belangrijke contracten. De business line Planning & Design won een contract van de stad Toulouse voor de renovatie van het sciencepark van de stad. In onze business line Transportation & Mobility haalden we een onderdeel binnen van het raamcontract Project Support Framework van de Engelse Highway Agency, waardoor we kunnen deelnemen aan toekomstige belangrijke infrastructurele projecten met betrekking tot het strategisch wegennet van Engeland. Onze business line Monitoring & Testing heeft een belangrijk contract toegewezen gekregen door de stad Nice (Frankrijk) voor geotechnisch onderzoek voor de aanleg van twee nieuwe tramlijnen, en in het Verenigd Koninkrijk hebben we een belangrijk contract afgesloten met Yorkshire Water voor dienstverlening op het gebied van telemetrie. De business line Water & Energy haalde waardevolle contracten binnen voor afvalbeheer in Polen, grote bio-energiecentrales in Noorwegen en in Duitsland, en een overeenkomst voor technisch advies in Turkije ten behoeve van het Turkse Ministerie van Milieu en Bosbouw.

Recentelijk werd ons een belangrijk contract gegund voor de projectplanning van de nieuwe rondweg in Stockholm, een miljoenencontract dat voor vele jaren werk zorgt voor onze business line Transportation & Mobility in Zweden. Verder blijven we ook elders goede ontwikkelingen in onze pijplijn zien.

De afgelopen maanden hebben we enkele belangrijke en positieve structurele wijzigingen binnen de onderneming gerealiseerd:

We hebben verdere verbeteringen doorgevoerd in het verminderen van ons kantorenbestand met als doelstelling een vermindering van meer dan 30% over een periode van vijf jaar.

We hebben de onderhandelingen over de wijziging van de pensioenregeling in Nederland van een eindloonregeling naar een beschikbare premieregeling afgerond. Dit zal in de toekomst de mogelijke volatiliteit van de lange termijnverplichtingen op de balans van de Groep aanmerkelijk reduceren. In vergelijking tot 2010 zal het niet-kasstroom gerelateerde effect van het nieuwe pensioenakkoord resulteren in gemiddeld € 1,5 mln per kwartaal hogere personeelskosten in Nederland voor het huidige jaar.

We hebben onze focus op verbetering van werkkapitaalbeheer voortgezet, hetgeen samen met de geplande opbrengsten uit de desinvesteringen van de Telecom-activiteiten, en andere niet-kernactiviteiten, leidt tot een verlaging van de schuldenpositie voor heel 2011. In combinatie met het reduceren van lange termijn risico's door het wijzigen van de pensioenregeling in Nederland, betekent dit een stabielere basis voor toekomstige groei.'

## Financieel commentaar

### Winst- en verliesrekening

De totale opbrengsten stegen met 46% tot € 547 mln ten opzichte van € 376 mln vorig jaar. Dit kwam hoofdzakelijk door een bijdrage van Frankrijk van € 166 mln. Het valuta-effect bedroeg 1%. Er was een autonome groei van 4,4% in Transportation & Mobility en van 1,2% in Water & Energy en een autonome daling van 4% in Planning & Design.

---

<b>Resultaten half jaar</b>			
<b>Winst- en Verliesrekening</b>			
<b>€ miljoen</b>	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>Mutatie</b>
<b>Totale opbrengsten</b>	<b>547</b>	376	45,6%
<b>Netto bedrijfsopbrengsten</b>	<b>416</b>	313	33,1%
<b>Brutomarge</b>	<b>139</b>	99	40,5%
<b>% Brutomarge</b>	<b>25,4%</b>	26,3%	
<b>Onderliggende EBITDA*</b>	<b>29,5</b>	22,4	31,7%
<b>Onderliggende EBITA*</b>	<b>22,1</b>	17,0	30,0%
<b>% Totale opbrengsten</b>	<b>4,0%</b>	4,5%	
<b>% Netto bedrijfsopbrengsten</b>	<b>5,3%</b>	5,4%	
<b>Desinvesteringen</b>	-	(0,5)	
<b>Resultaat EAI</b>	<b>0,4</b>	1,1	
<b>Herstructureringskosten</b>	<b>(3,1)</b>	(4,4)	
<b>Aquisitiekosten</b>	-	(0,6)	
<b>Amortisatie</b>	<b>(4,1)</b>	(3,3)	
<b>Financieringslasten</b>	<b>(6,8)</b>	(3,4)	
<b>Winstbelastingen</b>	<b>(2,4)</b>	(1,8)	
<b>Effectief tarief</b>	<b>28%</b>	31%	
<b>Winst na winstbelastingen</b>	<b>6,1</b>	4,1	

---

\*Voor bijzondere / eenmalige kosten van € (3,1) mln (2010: € (4,4) mln), EAI / desinvesteringen € 0,4 mln (2010: € 0,6 mln) en geen acquisitiekosten in 2011 (2010: € (0,6) mln)

---

De operationele winst vóór bijzondere posten, ook wel onderliggende EBITA genoemd, steeg met 30% naar € 22,1 mln ten opzichte van € 17 mln vorig jaar. Dit kwam neer op een rendement op de totale opbrengsten van 4,0% ten opzichte van 4,5% vorig jaar, en een rendement op de netto bedrijfsopbrengsten van 5,3%, hetgeen iets lager ligt dan vorig jaar als gevolg van de slechte marktomstandigheden in het Verenigd Koninkrijk en de lokale marktomstandigheden in Nederland. De bijdrage van Frankrijk in het eerste halfjaar van 2011 bedroeg € 9,5 mln. Vanwege een combinatie van het afslanken van de activiteiten in Nederland en het niet-kasstroom gerelateerde effect van de herziene pensioenregeling daalde de onderliggende EBITA in Nederland. In de rest van de onderneming vertoonde de onderliggende EBITA een verbetering met name in Scandinavië en België.

Het resultaat uit investeringen verantwoord volgens de 'equity'-methode (EAI) van € 0,4 mln bleef onder het niveau van € 1,1 mln van vorig jaar vanwege de desinvesteringen in 2010.

Herstructurerings-/acquisitiekosten van € (3,1) mln bleven onder het niveau van € (5) mln van vorig jaar en hadden hoofdzakelijk betrekking op het verder reduceren van het direct personeelsbestand in het Verenigd Koninkrijk en Nederland. We verwachten minder herstructureringskosten in het tweede halfjaar van 2011.

De amortisatie van € (4,1) mln steeg licht boven het niveau van vorig jaar van € (3,3) mln. De toename was voornamelijk het gevolg van de amortisatie van immateriële activa door de overname van Ginger.

De financieringslasten van € (6,8) mln waren hoger dan vorig jaar € (3,4) mln. De toename had vooral te maken met de rente op de hogere acquisitieschulden door de overname van Ginger en de hogere rentelasten als gevolg van de hogere schuldpositie van de groep in vergelijking met het eerste halfjaar van 2010.

Het effectieve belastingtarief steeg naar 28% ten opzichte van 27% in het eerste kwartaal van 2011, maar ligt nog steeds onder de 31% van het eerste halfjaar van 2010. De wijziging is voornamelijk het gevolg van de verwachte hogere, en belastingvrije, winst op verkopen en fiscale tegemoetkomingen voor innovaties. De winst na belastingen kwam per saldo uit op € 6,1mln in vergelijking met € 4,1mln vorig jaar.

#### Kwartaaloverzicht en autonome groei:

Op kwartaalbasis bleven de totale opbrengsten in het tweede kwartaal van 2011 relatief stabiel ten opzichte van het tweede kwartaal van 2010 hoofdzakelijk omdat de groei in Scandinavië en België teniet werd gedaan door de lagere opbrengsten in Nederland en het Verenigd Koninkrijk; het valuta-effect bedroeg 0,4%.

#### Winst- en verliesrekening (ontwikkelingen per kwartaal)

€ miljoen	<u>Q2 11</u>	<u>Q1 11</u>	<u>Q4 10</u>	<u>Q3 10</u>	<u>Q2 10</u>	<u>Q1 10</u>
<b>Totale opbrengsten</b>	<b>274</b>	273	296	251	190	185
inclusief Frankrijk	94	83	104	78	10	
<b>Netto bedrijfsopbrengsten</b>	<b>202</b>	214	212	191	159	154
inclusief Frankrijk	54	54	61	49	7	
<b>Onderliggende EBITA *</b>	<b>10,7</b>	11,4	18,5	11,0	9,0	8,0
inclusief Frankrijk	6	3	8	3	-	
<b>Herstructureringskosten</b>	<b>(2,1)</b>	(1,0)	(2,0)	(0,8)	(3,4)	(1,0)
<b>Acquisitie- en herfinancieringskosten</b>	<b>-</b>	-	-	-	(2,6)	-

\*Voor éénmalige herstructureringskosten, acquisitie- en herfinancieringskosten, winsten EAI en resultaat desinvesteringen EAI

## Balans

---

Resultaten half jaar		
Verkorte balans		
€ miljoen	30-jun 2011	31-dec 2010
Immateriële activa en goodwill	255	259
Onderhanden werk	69	25
Voorraden	17	19
Handelsvorderingen	179	198
Netto schuldpositie	(199)	(194)
Liquide middelen	62	62

---

De post immateriële vaste activa en goodwill daalde naar € 255 mln ten opzichte van € 259 mln vorig jaar als gevolg van normale amortisatie. Het onderhanden werk steeg van € 25 mln naar € 69 mln, wat het normale seizoenspatroon van de eerste helft van het jaar weerspiegelt. De post voorraden van € 17 mln daalde licht ten opzichte van € 19 mln vorig jaar, en de handelsvorderingen daalden van € 198 mln naar € 179 mln. De netto schuldpositie van de groep van € (199) mln steeg licht ten opzichte van € (194) mln aan het einde van 2010, wat ook hier het normale seizoenspatroon voor de eerste helft van het jaar weerspiegelt.

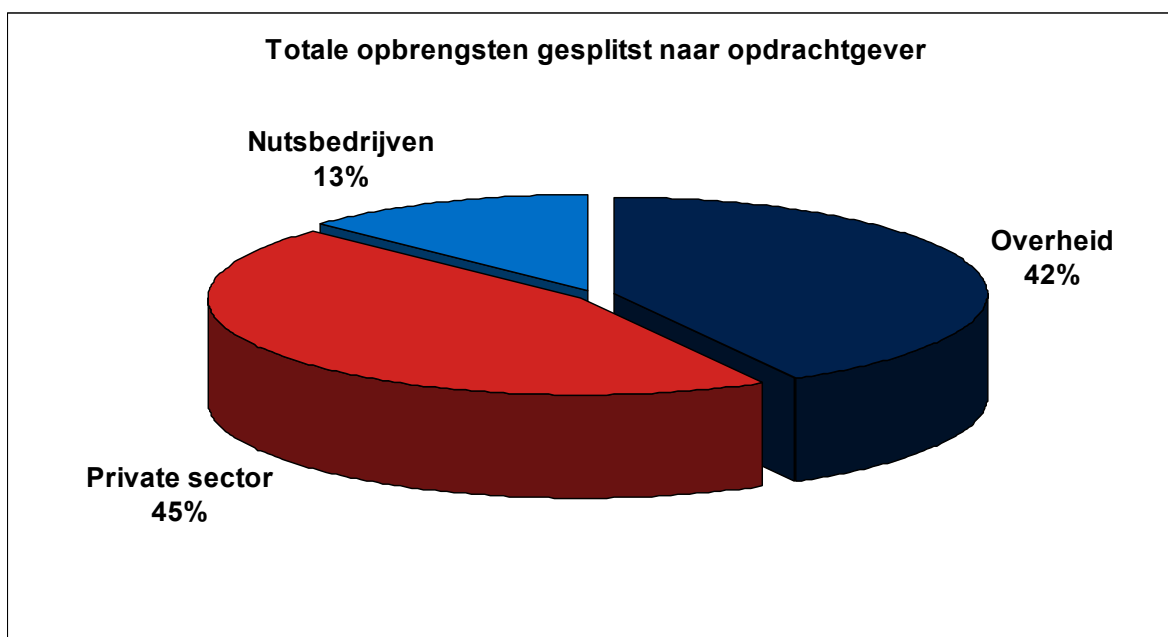
## Operationeel commentaar

### Business Lines

---

	2011			2010		
	Totale Opbrengsten	EBITA	Marge	Totale Opbrengsten	EBITA	Marge
	€m	€m	%	€m	€m	%
Planning & Design	193,1	4,8	2,5%	147,9	5,4	3,7%
Transportation & Mobility	103,1	8,3	8,0%	93,0	8,1	8,7%
Water & Energy	107,5	2,4	2,3%	104,1	2,5	2,4%
Monitoring & Testing	66,4	6,2	9,4%	13,4	1,4	10,6%
Telecoms	70,8	3,9	5,5%	4,4	0,1	1,2%
Overig / Niet kernactiviteiten / Hoofdkantoor	6,3	(6,3)		13,0	(4,8)	
<b>Totaal</b>	<b>547,2</b>	<b>19,4</b>		<b>375,8</b>	<b>12,6</b>	
Herstructurering, acquisitie, EAI		2,7			4,4	
<b>Onderliggende EBITA</b>		<b>22,1</b>	<b>4,0%</b>		<b>17,0</b>	<b>4,5%</b>

---



Per saldo was er een lichte verschuiving van opdrachtgevers uit de publieke sector naar de private sector, waarbij het gedeelte opdrachtgevers in de private sector 45% bedraagt, exclusief nutsbedrijven.

### Planning & Design

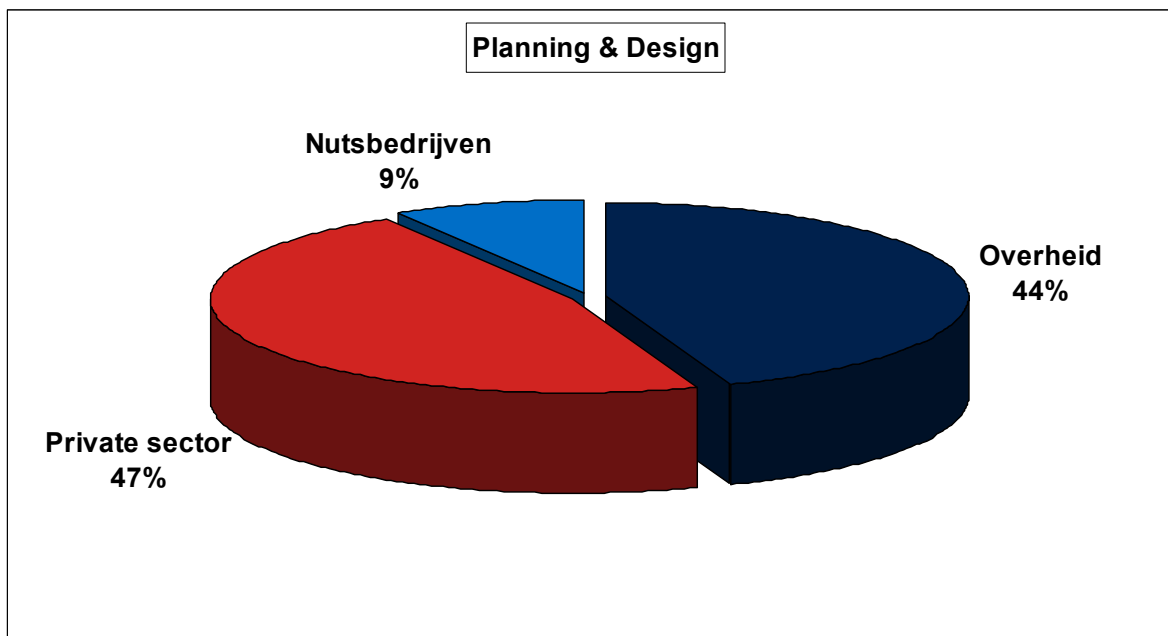
Deze business line omvat alle werkzaamheden op het gebied van ontwerpen, engineering en advisering in de bouw en natuurlijke omgevingen (engineering op het gebied van bouw, structuur, architectuur, milieu). Voornamelijk in lokale markten voor overheden, vastgoedontwikkelaars, het midden- en kleinbedrijf.

Planning & Design	2011			2010		
	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %
Scandinavië	39,8	1,0	2,5%	37,1	-0,4	-1,1%
Benelux	82,1	3,3	4,0%	87,2	4,2	4,9%
Verenigd Koninkrijk & Centraal Oost Europa	20,7	0,2	1,0%	20,3	1,5	7,5%
Frankrijk	50,6	0,3	0,6%	3,3	-	
<b>Totaal</b>	<b>193,1</b>	<b>4,8</b>		<b>147,9</b>	<b>5,4</b>	
Herstructurering, acquisitie, EAI		0,8			1,9	
<b>Onderliggende EBITA</b>		<b>5,5</b>	<b>2,9%</b>		<b>7,3</b>	<b>4,9%</b>

De autonome groei in opbrengsten in Scandinavië bedroeg 3,4% doordat het herstel van de activiteiten zich voortzette. Dankzij de genomen maatregelen maakt de onderneming nu weer winst. De daling in winstgevendheid in de Benelux is voornamelijk te wijten aan de slechte marktomstandigheden op gemeentelijk niveau in Nederland, als ook door de pensioenkosten. De lagere volumes hebben geleid tot sterke prijsconcurrentie onder concurrenten. Terwijl Planning & Design in Duitsland sterk presteert en de EBITA doelstellingen haalt, maakt Planning & Design in het Verenigd Koninkrijk verlies als gevolg van de volledig ontworpen markt op het gebied van stads- en plattelandsontwikkeling. Er zijn extra herstructureringsmaatregelen genomen om de situatie in het

tweede halfjaar te verbeteren. In Frankrijk hebben de integratie van Coplan (overgenomen door Ginger in maart 2010) en enkele incidentele projectverliezen geleid tot een lage marge in de eerste helft van het jaar. We verwachten dat de tweede helft beter zal zijn.

Een groot project dat we in het eerste halfjaar hebben binnengehaald, is het contract met de stad Toulouse voor de renovatie van het 'sciencepark'.



Er vond een lichte verschuiving plaats naar opdrachtgevers uit de private sector, waarbij die groep nu 47% van het geheel representeert, exclusief nutsbedrijven.

### Transportation & Mobility

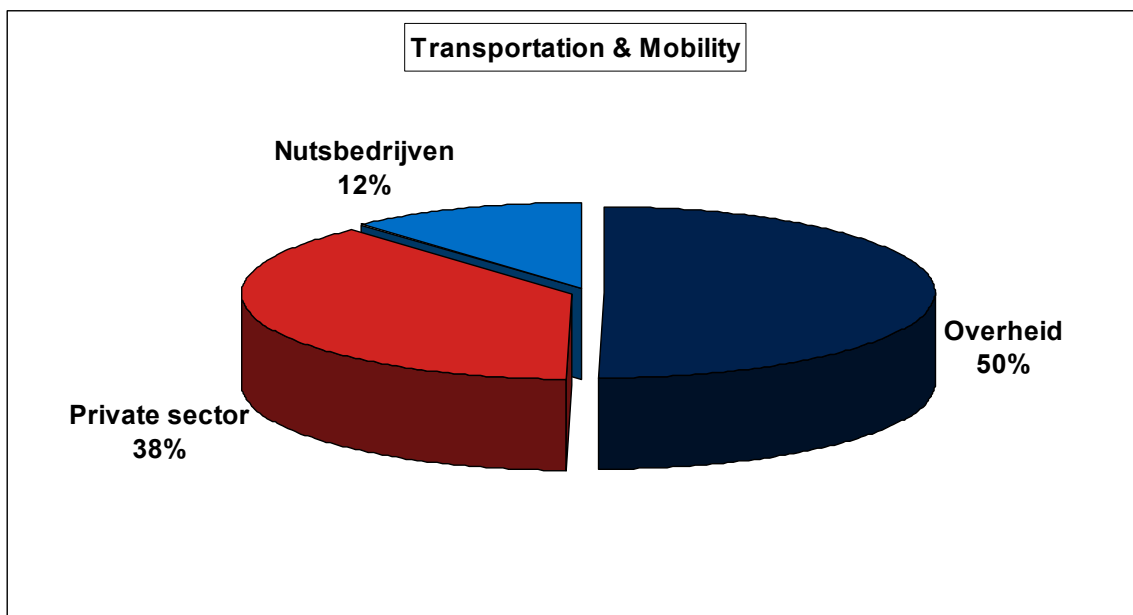
Onder deze business line vallen alle werkzaamheden op het gebied van ontwerpen, engineering en advisering voor het vervoer en de logistiek van het verplaatsen van mensen en goederen via de weg, het spoor, het water en de lucht. Voornamelijk in de nationale markt voor overheidsinstanties, enkele geprivatiseerde organisaties en voor grotere bouwbedrijven en investeerders (in PPP).

Transportation & Mobility	2011			2010		
	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %
Scandinavië	44,1	3,7	8,4%	39,4	1,9	4,8%
Benelux	43,8	4,5	10,3%	37,9	5,3	14,0%
Verenigd Koninkrijk & Centraal Oost Europa	15,2	0,1	0,7%	15,7	0,9	5,7%
<b>Totaal</b>	<b>103,1</b>	<b>8,3</b>		<b>93,0</b>	<b>8,1</b>	
Herstructurering, acquisitie, EAI		0,2			0,3	
<b>Onderliggende EBITA</b>		<b>8,5</b>	<b>8,2%</b>		<b>8,4</b>	<b>9,0%</b>

De business line Transportation & Mobility liet per saldo een groei zien van meer dan 10% in het eerste halfjaar. Grontmij heeft een solide positie in deze sectoren in Europa. Niettemin werden enkele projecten uitgesteld, en de zeer concurrerende markt beïnvloedde de offertekosten en -prijzen. Wederom betreft dit vooral het Verenigd Koninkrijk, waar de algemene

marktomstandigheden slecht zijn en, als incidentele gebeurtenis, het uitstel van het project Stuttgart 21 in Duitsland. Door de toekenning van de Forth Road Bridge en Highways Agency PSF-contracten ziet de orderportefeuille voor het Verenigd Koninkrijk er toch sterk uit. In de Benelux daalde de EBITA licht, voornamelijk in Nederland, waar de prijzen concurrerend blijven en ook vanwege de pensioenkosten.

Grote projecten die werden toegekend, zijn onder andere een contract voor het Project Support Framework van de Engelse Highway Agency, waardoor we kunnen deelnemen aan toekomstige belangrijke infrastructurele projecten in het strategisch wegennet van Engeland. Recent verkregen we het ontwerpcontract voor de rondweg in Stockholm. Een groot contract van circa € 10 mln voor onze onderneming in Zweden.



De verdeling tussen opdrachtgevers in de private en publieke sector bleef constant op 50%.

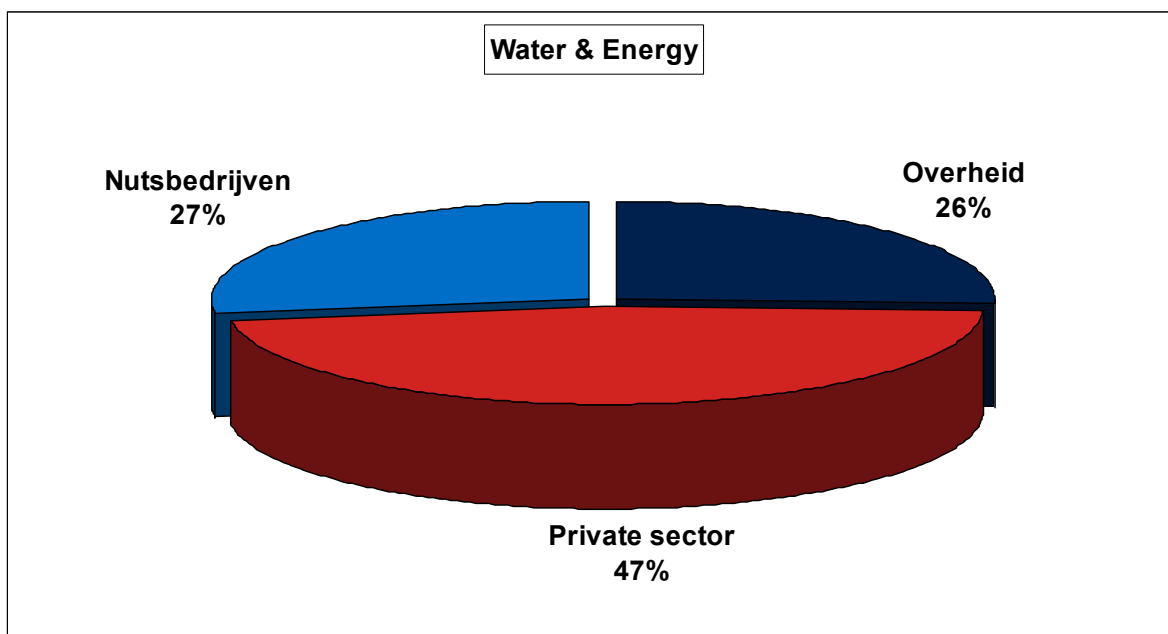
### Water & Energy

Deze business line vertegenwoordigt alle werkzaamheden op het gebied van ontwerpen, engineering en advisering voor technologische procesverbetering in de bewerking en/of opwekking van water, energie of grond in centrales en installaties. Voornamelijk in nationale en internationale markten, voor grotere energie- en watercentrales in Europa en multinationals.

Water & Energy	2011			2010		
	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %
Scandinavië	37,0	0,3	0,8%	35,1	(1,2)	-3,4%
Benelux	34,1	2,4	7,0%	31,2	4,1	13,1%
Verenigd Koninkrijk & Centraal Oost Europa	36,4	(0,3)	-0,7%	37,8	(0,4)	-1,1%
<b>Totaal</b>	<b>107,5</b>	<b>2,4</b>		<b>104,1</b>	<b>2,5</b>	
Herstructurering, acquisitie, EAI		1,3			1,0	
<b>Onderliggende EBITA</b>		<b>3,7</b>	<b>3,4%</b>		<b>3,5</b>	<b>3,3%</b>

In Scandinavië stegen de opbrengsten met 5% en in de Benelux met 9%. De daling van de EBITA in de Benelux was volledig te wijten aan Nederland, door de sterke prijsconcurrentie en ook vanwege de gestegen pensioenkosten. In het Verenigd Koninkrijk en Centraal- en Oost Europa bleven de opbrengsten min of meer gelijk, vooral vanwege het Verenigd Koninkrijk waar het herstel van de AMP 5 nog steeds langzamer verloopt dan verwacht.

Grote contracten die werden toegewezen, waren onder andere een belangrijk contract voor afvalbeheer in Polen, een grote bio-energiecentrale in Noorwegen en in Duitsland, en een overeenkomst voor technisch advies in Turkije ten behoeve van het Turkse Ministerie van Milieu en Bosbouw.



Er was een verdere verschuiving naar opdrachtgevers in de private sector, waarbij die groep nu 47% van het totaal betreft, exclusief nutsbedrijven.

### Monitoring & Testing

Onder Monitoring & Testing vallen alle werkzaamheden op het gebied van controle, meten en certificering door middel van specifieke methodologie en apparatuur voor de totale levensduur van materiële activa, zoals gebouwen, bruggen, wegen, etc. De opdrachtgevers zijn voornamelijk lokale en nationale opdrachtgevers, zowel de overheid als de industriële sector. Levering gebeurt aan alle andere business lines.

Monitoring & Testing	2011			2010 pro forma model		
	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %	Totale Opbrengsten €m	EBITA €m	Marge %
Benelux	11,0	0,8	7,5%	10,6	1,4	12,9%
Frankrijk	55,4	5,4	9,8%	2,8	0,1	1,9%
<b>Totaal</b>	<b>66,4</b>	<b>6,2</b>		<b>13,4</b>	<b>1,4</b>	<b>10,6%</b>
Herstructurering, acquisitie, EAI		-			0,2	
<b>Onderliggende EBITA</b>		<b>6,2</b>	<b>9,4%</b>		<b>1,6</b>	<b>12,3%</b>

De business line Monitoring & Testing in Frankrijk heeft een sterk eerste halfjaar achter de rug, een sterke orderportefeuille en ligt op koers om het beoogde EBITA-percentages te behalen. Hoewel het moeilijk is om te vergelijken, aangezien de business line begin dit jaar werd opgestart, zien we een groeiende vraag naar Life Cycle Asset managementdiensten op basis van betrouwbare datasequenties van "client assets". In het derde kwartaal zal de business line Monitoring & Testing ook operationeel worden in het Verenigd Koninkrijk, Duitsland, België en Denemarken.

Grote contracten die we hebben binnengehaald, zijn onder andere een belangrijk contract in de stad Nice (Frankrijk) voor geotechnisch onderzoek voor de aanleg van twee nieuwe tramlijnen. In het Verenigd Koninkrijk hebben we een belangrijk contract getekend met Yorkshire Water voor dienstverlening op het gebied van telemetrie.

## Regio's

	2011			2010		
	Totale	EBITA	Marge	Totale	EBITA	Marge
	Opbrengsten €m	€m	%	Opbrengsten €m	€m	%
Scandinavië	120,9	5,1	4,2%	111,6	0,3	0,3%
Benelux	171,0	11,0	6,4%	166,9	15,0	9,0%
Verenigd Koninkrijk & Centraal Oost Europa	72,2	-	0,0%	73,8	2,0	2,7%
Frankrijk	106,0	5,7	5,4%	6,1	0,1	1,2%
Telecoms	70,8	3,9	5,5%	4,4	0,1	1,2%
Overig / Hoofdkantoor	6,3	(6,3)		13,0	(4,8)	
<b>Totaal</b>	<b>547,2</b>	<b>19,4</b>		<b>375,8</b>	<b>12,6</b>	
Herstructurering, acquisitie, EAI		2,7			4,4	
<b>Onderliggende EBITA</b>		<b>22,1</b>	<b>4,0%</b>		<b>17,0</b>	<b>4,5%</b>

### Scandinavië

De Scandinavische regio liet een sterk herstel zien in het eerste halfjaar van 2011; de totale opbrengsten stegen met ruim 8%. De marges bleven het hoogste in Transportation & Mobility, met verdere verbeteringen voorzien voor Water & Energy en Planning & Design. De EBITA-marge herstelde tot boven de 4% ten opzichte van breakeven vorig jaar.

### Benelux

De totale opbrengsten in de Benelux groeiden autonoom met 2,4%, voornamelijk door België waar de activiteiten vooral goed waren in Transportation & Mobility en Water & Energy. Nederland kende een autonome daling in de opbrengsten door de afslanking van activiteiten. De daling van de EBITA in de Benelux was te wijten aan Nederland, waar bezuinigingen bij de publieke sector leiden tot lagere volumes en verscherpte prijsconcurrentie, vooral voor Planning & Design, en in zekere mate ook voor Water & Energy, evenals de hogere pensioenlasten.

### Verenigd Koninkrijk & Centraal- en Oost-Europa

De opbrengsten in het Verenigd Koninkrijk & Centraal- en Oost-Europa bleven nagenoeg gelijk, terwijl Duitsland goed presteerde. De EBITA daalde wederom voornamelijk in het Verenigd Koninkrijk door de moeilijke marktomstandigheden, de zwakke publieke marktsector en het langzamer dan verwachte herstel van de AMP 5-activiteiten.

### Frankrijk

De activiteiten in Frankrijk waren goed in de eerste helft van het jaar, met een autonome groei op een pro forma vergelijkingsbasis in zowel Planning & Design als in Monitoring & Testing. Telecoms (activa gehouden voor verkoop) had een goede orderinstroom in de eerste helft van het jaar.

## **Vooruitzichten**

Op basis van de order portefeuille voor het komend jaar verwachten we dat Planning & Design sterk blijft presteren in Duitsland, maar zwak in Nederland, en dat Transportation & Mobility sterk blijft presteren en blijft groeien. Wij verwachten een langzaam herstel in Water & Energy in het Verenigd Koninkrijk en dat Monitoring & Testing sterk blijft presteren en blijft groeien. Per saldo is het orderboek stabiel, maar blijft er druk op het prijsniveau. De verkoop van de Telecom divisie ligt op schema.

Over het geheel genomen verwachten we daarom voor 2011 een onderliggende EBITA te behalen welke dichtbij die van vorig jaar zal liggen, inclusief de effecten van de pensioenen.

Dit persbericht en het Tussentijds Financieel Bericht 2011 kunt u vinden op onze website [www.grontmij.com](http://www.grontmij.com).

### **Analistenbijeenkomst audiowebcast en conference call**

Vandaag 18 augustus om 10.30 CET, zal Grontmij een presentatie voor analisten houden. De analistenbijeenkomst is tevens te volgen via real time audiowebcast. ([www.grontmij.com](http://www.grontmij.com))

Dit persbericht verschijnt tevens in het Engels. Bij eventuele verschillen tussen beide versies geldt dat het Engelstalig bericht leidend is.

< EINDE >

---

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

Grontmij N.V., Mel Zuydam, CFO, T +31 30 220 72 01

Grontmij N.V., Arnold Drijver, Director Corporate Communication, T +31 30 220 75 48

[www.grontmij.com](http://www.grontmij.com)

## **Noot voor de redactie**

Grontmij is een toonaangevend duurzaam ontwerp-, advies- en managementbureau dat actief is in vier business lines: Planning & Design, Transportation & Mobility, Water & Energy, Monitoring & Testing.

Duurzaamheid is de kern van ons bedrijf en de waarde propositie voor onze klanten. Grontmij is het op drie na grootste advies- en ingenieursbureau in Europa met bijna 300 kantoren verspreid in de regio en nog eens 50 elders in de wereld. We bieden werk aan meer dan 11.000 professionals over de hele wereld.

---

### **Grontmij N.V.**

De Holle Bilt 22 | Postbus 203 | 3730 AE De Bilt

T +31 30 220 79 11 | F +31 30 220 01 74

Statutair gevestigd te

De Holle Bilt 22 | 3732 HM De Bilt | Handels register 30029428

**GRONT**  
**LISTED**  
**NYSE**  
**EURONEXT**